

Da lunedì su sito e app del Corriere

In onda Tech Emotion, storie di capitali pazienti

Tamburi Investment Partners, la merchant bank di Giovanni Tamburi, nel corso degli anni è diventata il primo investitore privato del Paese, il secondo dopo Cassa Depositi e Prestiti. La formula utilizzata è quella del cosiddetto «club deal», una strategia di investimento importata dagli Stati Uniti attraverso cui un operatore finanziario raccoglie capitali tra facoltosi investitori privati per sostenere la crescita di aziende promettenti fino alla loro quotazione. Ne parlano Giovanni Tamburi, fondatore e amministratore delegato di Tamburi Investment Partners, Alessandro Decio amministratore delegato di Banco Desio, Giovanni Landi co-fondatore di Anthilia Capital Partners SGR e presidente di Anthilia Holding, Sonia Spadaro Mulone, sommelier e proprietaria di Santa Maria

La Nave) e Barbara Alemanni, professoressa ordinaria (Università degli Studi di Genova) nel sesto e ultimo episodio di «Tech.Emotion - Capitali pazienti, imprese audaci», il podcast realizzato da Emotion Network, in collaborazione con Anthilia sgr e Banco Desio, con la conduzione di Elena Messana. La nuova puntata si può ascoltare da lunedì 8 aprile su sito e app del *Corriere della Sera*.

Tamburi attraverso Tip ha voluto creare un ponte diretto tra le eccellenze imprenditoriali italiane e il mondo degli investimenti, privilegiando partecipazioni di minoranza per supportare la crescita delle aziende senza soffocarne l'identità e l'autonomia. Un approccio che gli ha consentito di creare un ecosistema in cui il capitale «paziente» alimenta lo sviluppo e la

crescita delle imprese.

«Abbiamo avuto un enorme successo perché tramite un puro passaparola molto spontaneo di persone che in gran parte non conoscevo, dai 5 andati dal notaio per l'incorporazione eravamo in 56», racconta Tamburi. «Abbiamo detto no a investitori istituzionali, a banche, a grossi gruppi, perché volevamo veramente fare una cosa fondata per le famiglie, investire per le aziende imprenditoriali e familiari».

Durante la puntata si parlerà anche di come sia cambiato l'accesso al credito dopo la crisi del 2008, anno del crac di Lehman Brothers, e di come negli anni successivi si siano sviluppati canali di finanziamento alternativi e si sia trasformato il ruolo delle banche.

«Le banche devono essere capaci di coniugare la capacità di ascolto con la

capacità di azione», spiega Decio. «Con grande attenzione a portare alle imprese quello che la banca può dare in termini di finanza a breve termine o a medio-lungo termine, ma anche quello che può essere dato invece da strumenti di finanza alternativa come il private equity», aggiunge.

Banco Desio ritiene che la collaborazione fra banche e finanza alternativa sia una delle strade per sostenere la crescita delle imprese ed è proprio in quest'ottica che è nata la partnership con Anthilia Capital Partners SGR. Una strada che funziona davvero solo se percorsa sapendo attendere, come sottolinea Landi: «Gli investimenti finanziari sono sempre, se non solo, a lungo termine».

Valentina Iorio

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Il ceo



● Giovanni Tamburi, fondatore e amministratore delegato di Tamburi Investment Partners, banca di investimento e di affari italiana indipendente

